



Limousin Bois Abouté Feuillus



V. RENEAUME

Christian Bouthillon, instructeur de LBAF (Limousin Bois Abouté Feuillus) explique comment Forinvest a su mobiliser la région, les banques et une société de financement pour permettre à ce projet de bénéficier d'un apport de capital de plus d'un million d'euros.

nominatif administré aux adhérents. Enfin, Patrick Cambournac, membre associé de FBA, depuis 2013, apporte aux entreprises qui le souhaitent une assistance en termes de gestion et compétence financière.

Les investisseurs viennent des quatre coins de la France. Certains adhérents ne peuvent pas systématiquement se déplacer pour assister aux réunions de présentation des projets. Pour pallier cette difficulté, FBA met en place un système de retransmission vidéo des présentations des porteurs de projet afin qu'ils puissent suivre les présentations et se décider au même titre que leurs confrères sur place. Un dispositif bientôt complété par un Intranet qui facilitera toutes les démarches et offrira une vue d'ensemble de l'activité de l'association à ses adhérents.

PLUS QU'UN CLUB D'INVESTISSEURS

Le docteur Christian Leclerc, fondateur de PiLeJe (laboratoire à l'origine de la micronutrition) et administrateur de Forinvest BA, livre sa vision du business angel (BA) au sein de Forinvest. Il explique que le rôle du propriétaire forestier ne peut pas se cantonner à l'entretien de sa forêt. Il doit aussi s'intéresser à ce que deviennent ses bois et se poser des questions autour de l'optimisation de la production et de la transformation du bois. « À travers Forinvest, le propriétaire forestier prolonge sa passion : il rencontre des confrères passionnés, a la possibilité de mettre à profit ses compétences et son réseau pour aider au développement de la filière bois. D'ailleurs, en règle générale, le BA au sein de Forinvest s'intéresse davantage à la relance d'une activité qu'à un réel retour sur investissement », nous confie-t-il. Un mouvement nécessaire et qu'il faut amplifier ! La filière bois offre de nombreuses opportunités à saisir : innovation industrielle, déploiement des industries du bois, nouveaux matériaux, habitat durable, énergie, etc.

Forinvest Business Angels démontre avec ce bilan qu'il est possible d'amener des capitaux aux entreprises qui valorisent la filière en apportant des réponses concrètes aux problématiques des débouchés des productions de bois français... Alors n'hésitez pas, forestiers, entrepreneurs, lancez-vous dans l'aventure Forinvest !

VICTOIRE RENEAUME

■ Comment avez-vous connu le projet LBAF ?

Je suis originaire du Limousin. Un jour, le directeur financier du Conseil régional, connaissant mon engagement chez FBA, m'a demandé si j'acceptais d'examiner le projet LBAF. En effet, la région, via son fonds d'investissement, s'engageait à investir la même somme que les investisseurs de FBA. J'ai donc été amené à me pencher sur la question.

■ Limousin Bois Abouté Feuillus, comme son nom l'indique, transforme des feuillus. Est-ce un critère important à vos yeux ?

C'est un critère déterminant ! Depuis longtemps j'exprime mon inquiétude à propos de l'avenir des feuillus en France. En effet, si le marché du résineux ne se porte pas trop mal en raison de ses qualités intrinsèques et de la progressive mise en place de la deuxième transformation dans ce secteur, on ne peut pas en dire autant des feuillus. Ces derniers occupent pourtant 65 % de notre surface forestière et à mon sens la moitié de ce volume reste insuffisamment valorisé. La sylviculture et les scieries spécialisées dans les feuillus ont tendance à se dégrader et la seconde transformation est quasi inexistante. Or LBAF proposait enfin une solution pour valoriser cette ressource : le regroupement de quatre scieurs au sein d'une unité industrielle qui transformerait les planches de hêtre ou de chêne en poutres de qualité et de taille standardisée, répondant aux cahiers des charges des menuisiers industriels.

■ Qu'est-ce qui vous a motivé à soutenir ce projet en comité de sélection Forinvest BA ?

LBAF propose une offre qui répond à une demande. En effet, cette entreprise fournit en quantité nécessaire du bois de qualité directement utilisable pour la fabrication d'huisseries intérieures et extérieures. Un produit à base de feuillus français destiné à remplacer le bois exotique ou en provenance d'Allemagne. Après une étude approfondie du marché, nous avons identifié dans la Creuse un menuisier capable d'absorber 80 % de la production. LBAF donne ainsi la possibilité de fournir une matière de qualité, locale et facilement exploitable, je n'ai donc pas hésité à soutenir ce projet et son futur dirigeant en Comité de sélection de Forinvest BA. Avec Jean-Marie Barbier, nous avons procédé à son instruction approfondie pendant plusieurs mois.

■ LBAF a finalement bénéficié de 2 millions d'euros, comment en est-on arrivé à une telle somme ?

Tout commence au sein de Forinvest BA, car sans investisseurs, pas d'abondement du Fonds limousin ni de prêts accordés par les banques. Le projet a séduit les business angels de FBA puisqu'au final vingt-sept investisseurs ont accepté de prendre part au projet (dont douze originaires du Limousin) ! Ensemble, ils ont permis la levée de 255 000 euros. La Région, comme convenu, a abondé de la somme équivalente (255 000 euros). 510 000 euros sont donc venus s'ajouter aux 400 000 euros rassemblés au préalable par les scieurs. Les banques confiantes en ce projet solidement capitalisé ont finalement complété le processus par un prêt d'un million d'euros. LBAF peut ainsi commencer à se lancer dans la production avec deux millions d'euros.

■ Le rôle du BA au sein de Forinvest dépasse donc largement les prérogatives purement financières. Comment définiriez-vous son rôle ?

Effectivement, le business angel à travers Forinvest BA cherche avant tout à améliorer la filière bois. Il n'est pas à l'affût, mais en quête d'une véritable aventure entrepreneuriale et humaine. FBA donne l'opportunité à des hommes de partager une expérience, une passion et un savoir-faire. Un investisseur chez Forinvest BA débloque des fonds, certes, mais active également son réseau, met au service du projet ses compétences et soutient l'entrepreneur.